

晩秋の候、貴社ますますご発展のこととお慶び申し上げます。

休日はビデオで撮り溜めしたスカパー銀河チャンネルの「項羽と劉邦」を観ております。個人的には項羽が大好きなのですが、全てにおいて完璧でスーパースターだった項羽はプライドがとても高く、また猜疑心が強かったので部下の意見をあまり聞きませんでした。強烈なリーダーシップと能力だけで部下(軍隊)を引っ張っていった紛れもない英雄です。



代表取締役 寺阪 剛
 Takeshi Terasaka

かたや劉邦は知力も武力もありませんでしたが、人を惹きつける魅力と人望がありました。部下のミスや失敗を自らが被ったり、生き残る為なら平気でプライドを捨て醜態までさらし出します。自分よりも優秀な部下達をうまく使いこなす事にとても長けてました。完璧なスーパースターで人の意見をあまり聞かない項羽の元を、優秀な者達が次々と離れて劉邦の元へと行きました。

戦えば連戦連勝で、数十倍の敵軍を打ち破るスーパーマンのような項羽が天下を取れず、何故、劉邦が天下を取れたのか?

それは『器』の違います!!

項羽の器が小さかったのが天下を取れなかった最大の原因だと思います。反対に劉邦には天下を取れるだけの大きな器があったのだと思います。

実は会社経営においても「会社は社長の器以上に大きくなれない」とよく言われます。仮に器以上に会社が大きくなったとしても、やはり最終的には器以下になるらしいです。どうやら会社経営と『社長の器』とは切っても切れない関係みたいですね…

どうすれば器が大きくなれるのか?

これは本当に難しい課題だと思います。

明確な答えは当然ありませんし、ずっと探し続けなければいけないかもしれません。僕はやはり歴史を勉強し偉人達の決断や行動を学ぶ事でヒントが掴めるのではないかと考えております。よって、これからも引き続き歴史を勉強していきたいと思っております。



<http://www.kyowa-r.com/>

KYOWA
RUBBER
NEWS
LETTER

共和ゴムニュースレター 第11号
 2016年11月発行

ニュースレターのバックナンバーは
 弊社ホームページでご覧いただけます。

共和ゴム株式会社

本社

〒573-0102 大阪府枚方市長尾家具町3丁目4番地3
 Tel. 072-855-1039 / Fax. 072-855-1090

東日本営業所 新事務所 2016年5月に移転しました
 〒103-0027 東京都中央区日本橋2-15-3 和孝江戸橋ビル4F
 Tel. 03-5255-5133 / Fax. 03-6740-2115 (電話・Fax番号は変更ありません)

KYOWA RUBBER NEWS LETTER



Sales Department

新着情報

NEWS

01 アクシスフォーマーの累計販売本数が5万本を超えるました!

『AxisFormer(アクシスフォーマー)』の累計販売本数が5万本を突破しました。

2011年8月から発売以来、多くの方々に長年にわたりご愛用頂き感謝しております。楽天市場、Amazon、Yahooショッピングの当社Webショップ以外にも、スポーツ用品大手量販店であるスポーツオーソリティ様、大手スポーツジム(コナミスポーツ様、ジョイフィット様など)でも販売してもらっております。これからも「高品質」を維持していくので何卒宜しくお願い致します。

02 ビジネスチャンス発掘フェア2016に出展します!



11/30(水)～12/1(木)

マイドームおおさか

2階・3階展示場

で開催されます。

超軟質ゴムや高比重ゴムなどの特殊な工業用ゴム製品の展示をさせて頂きます。皆様のご来場をお待ちしております。



西日本営業部
林 充男



西日本営業部の林です。

こんにちは。

朝晩は冷える秋らしい季節になって参りました。

スポーツの秋、読書の秋、食欲の秋etc

皆様いかがお過ごしでしょうか?

私は、週末に朝からクロスバイク(自転車)でサイクリングコースを走り、その後市民プールでスイミング、自宅では弊社ストレッチ用グッズ「アクシスフォーマー」で体幹トレーニングと、体力維持をしており、とても気分転換になっております。

また最近はまっているのが「燻製づくり」です。

チーズやゆで卵、かまぼこ、干物など手軽な食材に手間暇掛けることによって、より深みのある味に仕上がる術は非常に奥深く面白いものです。

それらをつまみながら天気の良い屋外でのビールがこれまた格別で毎週のように自宅から徒歩圏の河川敷でモクモクやっております。食材・燻製缶・燻煙チップの種類・下味付け、温度・時間など加工工程を変えることにより、さまざまな風合い・食感に仕上がります。その条件は幾通りにもなります。そのオリジナルレシピが増えてくるのも楽しみのひとつです。

Column

営業業務チーム リーダー
寺阪 実花

こんにちは。営業業務チーム リーダーの寺阪 実花です。

営業事務は得意先担当者や仕入先担当者に直接お会いすることはあまりないので、ニュースレターに書くことになり大変緊張しております。

営業業務ではメンバーに大変恵まれ、

みんなで助け合い協力しながら仕事をしており、頼りないですがリーダーをさせて頂いております。

2年前から、主人の寺阪仁が単身赴任になってしましました。
(東日本営業所・所長として赴任しております)

同じ会社なのでまだ話す機会も多いのですが、早く帰ってこないかなあと思っています。しかし、東日本営業所管轄の仕事が楽しいと言っているのでいつ戻ってくるのか?が現状です。

主になんでも継手の受発注業務をしています。まだまだ、担当営業に振ることも多いのですが、お客様の質問にも答えられるようになりました。

今後も新しい商品が出てくるような引き続き自社製品のことを勉強しなければいけないと思っております。

これからも宜しくお願い致します。

