

拝啓 師走の候、貴社ますますご  
繁栄のこととお慶び申し上げます。  
平素は格段のご厚情を賜り、厚く  
お礼申し上げます。



代表取締役 寺阪 剛  
Takeshi Terasaka

当社は今年度から「全従業員の健  
康を重要な経営資源とし、全従業  
員の健康づくりをサポートする」と  
いう健康経営方針を掲げて、次の  
ように「健康経営」に積極的に取り  
組んでおります。

- ・パート従業員を含む全従業員の健康診断受診率100%
- ・血液検査項目の大幅追加
- ・健康づくり担当者の設置
- ・健康づくり担当者のレベルアップの為、  
積極的な外部研修への参加
- ・EWP株式会社が提供する従業員健康プログラムの導入
- ・次亜塩素酸ナトリウムによる感染症予防
- ・理学療法士を社内に招いての従業員の身体のメンテナンス活動
- ・全従業員の有給休暇の取得を促進する

経済産業省と東京証券取引所が共同で、従業員の健康管理を経営  
的な視点で捉え、戦略的に取り組んでいる上場企業を「健康経営銘  
柄」を選定しているため、大企業の中では既に「健康経営」を積極的  
に取り入れている会社は多くなってきました。健康経営先進国である  
アメリカでは、積極的に健康経営に取り組んだ会社の労働生産性は  
10%以上UPしたというエビデンスもあります。

このようにもはや「従業員の健康」は、まさに立派な経営資源であり、  
この風潮は今後ますます社会に浸透していくと考えられます。

当社は、まず経済産業省が定める「健康経営優良法人」の認定を目  
指し、今後も「健康経営」に積極的に取り組んでいきます。

今後とも何卒宜しくお願い致します。

敬具



<http://www.kyowa-r.com/>

KYOWA  
RUBBER  
NEWS  
LETTER

共和ゴムニュースレター 第12号  
2016年12月発行

ニュースレターのバックナンバーは  
弊社ホームページでご覧いただけます。

### 共和ゴム株式会社

#### 本社

〒573-0102 大阪府枚方市長尾家具町3丁目4番地3  
Tel. 072-855-1039 / Fax. 072-855-1090

#### 東日本営業所 **新事務所** 2016年5月に移転しました

〒103-0027 東京都中央区日本橋2-15-3 和孝江戸橋ビル4F  
Tel. 03-5255-5133 / Fax. 03-6740-2115 (電話・Fax番号は変更ありません)

# KYOWA RUBBER NEWS LETTER



新着情報

## NEWS

01 当社製「ナットキャップ」が  
大型物件に採用されました！

首都高速道路羽田1号線工事において、金属ナットの腐食対策品として当社製ナットキャップM22用、M27用が採用となりました。これを機に更なる拡販をしていきたいと思っております。商品についての詳細は当社営業までお問い合わせ下さい。

## 02 栄養コンシェルジュ2つ星資格取得者が3人に！

当社の健康づくり担当者である此平と大神が栄養コンシェルジュ2つ星資格を無事に取得しました。これで社内に資格取得者が3人となりました。

健康づくり担当者が当社従業員に対して栄養に関するアドバイスをしたり、従業員からの栄養相談を受け付け、更に「健康経営」に取り組んでいきます！



設計チーム・中村です。  
今年7月、お客様からのご要望に迅速に対応するべく、今までの製造部門としての大きな括りから設計チームが独立いたしました。  
普段、直接お客様と接する機会があまりない部門ですので、今回はこの設計チームの紹介をさせて頂きたいと思っております。



設計チーム 中村 謙次

仕事内容としましては、3D CADを使用して新製品の設計開発やお客様からの依頼での製品設計です。

3D CADでは、例えば①φ50の2次元図を書き、②その図を縦方向や横方向に厚みを持たせ、③画面上に円柱などいろんな形の物を作り、④それぞれを合わせ、・・・という段階を経て製品を作り上げていきます。  
形状が複雑になればなるほど、「どこからアプローチするのか」「どこを基準にして設計していくのか」を頭の中でしっかりイメージして作業に取り掛かる必要があります。

新製品の設計開発の場合は、既存の立体を3次元データ化するだけの作業とは違い、完成に至る過程で都度修正が入ることが考えられます。そのため修正しやすい様に「1フィーチャー／1設計」でモデリングを行い、1回で部品を作れるものでも数回に分けてフィーチャー・モデリングをし、設計変更があってもそのフィーチャーだけを変更するだけで済むようにしています。そうすることで、お客様からのご要望の追加や変更にもスピーディーな対応が可能です。

## Column

営業・業務チーム  
笠井 順子

こんにちは。営業・業務チームの笠井です。  
平素は大変お世話になりありがとうございます。

入社して7年目を迎えます。製造業は初めてでしたが、お電話口で声を覚えてくださったことが入社当時の喜びだったと思います。  
ここ最近で嬉しかったことの一つに、樹脂成型の会社を訪問して成形現場を見学させて貰える機会を頂きました。現場を見てご説明を聞いていますと、製品を文字で捉えていたのが頭の中でふわっと色を帯びました。普段は社内です仕事をしている私としましては、携わる方々とお顔を合わせられたのも大きかったです。  
この先、奥行のある仕事につながりそうなとてもいい経験をさせて頂きました。

工場見学の帰りの道中に紅葉が少し見えて秋の深まりを感じました。そろそろ忘年会シーズンの到来です。お酒を飲めない私はもっぱら食べておりますが、今年もウーロン茶で乾杯したいと思います。

まだまだ学ぶ物事が多くあります。頭の中で色を帯びる素敵な経験をどんどん積んでいきたいと思っております。  
これまでの温かいご指導に感謝するとともに、今後とも何卒よろしく願い申し上げます。

また、今年4月には大型3Dプリンターを導入致しました。試作品を3Dプリンターで造形し、評価・修正を行ってから金型を作成できるようになり、大幅な時間短縮やコスト削減に繋がっています。  
実際に、お客様からのご依頼が増えてきておりますが、3Dプリンターの活用で迅速な対応ができております。

さらに、8月には板状のゴム・スポンジ等をカットするカッティングプロッターを導入し、その設計も加わりました。

まだまだ覚えることが多いですが、質の高い設計がご提供できるよう日々勉強し努力していきたいと思っております。  
今後とも宜しくお願いいたします。